

Erfahrungsbericht

David Schulz, 31 Jahre alt

| | |
|---------------------|--------------------------------------|
| 08/2011 bis 01/2014 | Auszubildender zum IT-Systemkaufmann |
| 01/2014 bis 07/2014 | Mitarbeiter im Vertriebsteam |
| 08/2015 bis dato | Partnermanager |



Mein Karriereweg vom Azubi zum Partnermanager

StratOz war für mich am Anfang zunächst eine kleine Chance, auf beruflicher Ebene endlich wieder eine gerade Linie zu finden. Ich sah die Anzeige mit dem Ausbildungsangebot erst sehr spät, Anfang Juli, und habe mir dementsprechend keine großen Hoffnungen gemacht, als ich zum Hörer griff und fragte, ob die Ausbildung zum IT-Systemkaufmann noch zu haben sei.

Die positive Antwort über mein Interesse hat mich überrascht, ebenso wie das darauf folgende sehr nette Bewerbungsgespräch. Trotz der Tatsache, dass ich es mit fremden Menschen zu tun hatte, war der Termin weitaus weniger furchteinflößend als anfangs gedacht. Ich sollte von mir erzählen, wie ich mir die Ausbildung vorstelle und welche Aufgaben meiner Meinung nach auf mich zukommen. Da ich mich vorher gut informiert habe, konnte ich all diese Fragen souverän beantworten und ging mit einem guten Gefühl wieder nach Hause.

Lange warten musste ich danach nicht, bis ich positive Antwort erhielt. In einem weiteren Termin habe ich den Ausbildungsvertrag unterschrieben und mir wurde erklärt, wie die Ausbildung ablaufen wird. Anfangs saß ich im Backoffice, um die Arbeitsweisen und Anwendungen des Unternehmens kennenzulernen und am Telefon erste Kundenkontakte zu knüpfen. Später wurde ich im Projektmanagement und danach im Vertrieb eingesetzt, wo ich bereits Kundentermine begleiten durfte und das Team mit Tatendrang und neuen Ideen unterstützt habe.

Aufgrund meiner guten Leistungen im Betrieb und der Berufsschule konnte ich meine Ausbildung bei StratOz um ein halbes Jahr verkürzen.

Im Laufe der zweieinhalb Jahre hat sich herausgestellt, dass mir der Bereich Vertrieb am meisten liegt. Heute bin ich festangestellter Mitarbeiter bei StratOz und unterstütze unseren Geschäftsführer, der gleichzeitig Vertriebsverantwortlicher ist, in vertrieblichen und strategischen Angelegenheiten, vor allem im Bereich unserer Bestandskunden. Ich erstelle Konzepte, regle das Partnermanagement und stehe den Projektteams in vertrieblichen Fragen mit Rat und Tat zur Seite.

Dazu gehören natürlich auch viele organisatorische Dinge, wie z. B. die Kommunikation mit den Kunden, das Versenden und Archivieren von Unterlagen oder auch Erinnerungen an Termine, denn auch ein Geschäftsführer vergisst mal etwas.

Manchmal ist es stressig, manchmal öde und manchmal erscheint die derzeitige Aufgabe im Moment (noch) nicht besonders sinnvoll. Aber es macht Spaß, vor allem dann, wenn sich alle Puzzleteile zusammensetzen - sonst würde ich morgens nicht aus dem Bett kommen.



Mein Job ist sehr abwechslungsreich. Jeden Tag erlebt man mit dem jungen Team neue Herausforderungen, die Aufgaben beinhalten, wie z. B.:

- Ein Kunde muss über Neuerungen einer Software informiert werden. Wie gehen wir am besten vor?
- Ein anderer Kunde wünscht eine Preisverhandlung. Welche Optionen haben wir?
- Ein wichtiger Termin findet nächste Woche statt. Wie können wir uns optimal darauf vorbereiten und was ist dafür nötig?
- Unser Partner hat wegen eines neuen gemeinsamen Projektes angerufen. Ich bereite einen Kennenlernertermin beim Kunden vor...
- Einer unserer Kunden möchte ein neues ERP einführen. Besteht die Möglichkeit einer Partnerschaft mit dem Anbieter?
- Ein neues und äußerst wichtiges Thema muss noch heute erledigt werden. Wie koordinieren wir das und können wir unsere anderen Aufgaben nach hinten schieben?

Mein Job ist auch sehr anspruchsvoll, aber genau das sollte ein Job sein, damit man am Ende des Tages weiß, dass man etwas geschafft hat. Hier bei der StratOz GmbH sind Organisationstalent und eigenständiges Denken gefragt, denn man übernimmt Verantwortung und muss im täglichen Projektgeschäft Entscheidungen treffen können.

Sie möchten auch ein Teil unseres Teams sein? Dann kommen Sie vorbei, besuchen Sie uns, erleben Sie uns live und zeigen Sie uns, was Sie können!

Wir freuen uns auf Sie!

StratOz GmbH, August 2014

